



MARCELLO BACCHINI



ESPERIENZE LAVORATIVE E PROFESSIONALI

Amministratore Openings srl - Imola, Bologna

09/2022 - ad oggi

Openings è un'agenzia di comunicazione e pr per il mondo dell'architettura e del design, proprietaria del marchio Proviaggiarchitettura. Connettiamo il mondo dell'architettura con il mondo dell'aziende tramite la progettazione e realizzazione di attività personalizzare in base agli obiettivi condivisi.

Fondatore della società, mi occupo di gestione e sviluppo e di tutti gli aspetti di controllo e gestione del personale.

Direttore del marketing e delle pubbliche relazioni Edilpiù srl - Lugo, Ravenna

01/2003 - ad oggi

- Collabora con la Direzione Commerciale al raggiungimento degli obiettivi generali e di profitto nel rispetto del budget assegnato, delle direttive ricevute, delle politiche e delle procedure aziendali del settore marketing
- Determina e sovrintende alla strategia di marketing nel rispetto degli obiettivi aziendali
- Analizza il mercato e le tendenze, valuta il contesto generale e la concorrenza e ne estrae i principali aspetti funzionali alle strategie del futuro
- Gestisce attività funzionali alla gestione di lead
- Dirige e coordina le attività dell'area marketing e comunicazione e ne gestisce i rapporti con partner esterni
- Gestisce le sale mostra di tutti gli show room

Direttore Vendite Edilpiù srl - Lugo, Ravenna

01/2005 - 09/2022


- Collabora con il CDA al raggiungimento degli obiettivi generali e di profitto nel rispetto delle direttive ricevute, delle politiche e delle procedure aziendali del settore vendite
- Dirige e coordina le attività dell'area vendita e ne gestisce i rapporti con i settori interni, gli enti esterni e i clienti
- Gestisce la forza vendita e la supporta per il raggiungimento degli obiettivi
- Gestisce i tecnici come unità operativa collegata all'area vendita
- Gestisce la selezione e la formazione di risorse umane nella sua area


Responsabile dei sistemi informativi Edilpiù srl - Lugo, Ravenna


10/2000 - 09/2022

- · verifica del corretto funzionamento di tutte le infrastrutture informatiche, la configurazione di nuove macchine e apparecchiature e la gestione del database aziendale.
- · sviluppo di nuovi progetti IT dell'azienda, nonché della gestione del budget e dell'identificazione di sempre nuove esigenze organizzative.
- · pianificare le azioni da intraprendere per una nuova strategia di security.
- · Verifica funzionamento dei server aziendali e del Cloud e delle migliori soluzioni per garantire la sicurezza cyber.
- · Negoziazione con i fornitori per le soluzioni e i dispositivi da adottare, garantendo di ottenere il miglior prezzo, servizio e supporto per la tecnologia utilizzata dalla sua organizzazione.
- · Garantire la sicurezza dei dati dell'azienda - verificando che i sistemi di

CONTATTI

 Largo Delle Staffette Partigiane 14,
48022, LUGO, RA

 3357575697

 marcellobacchini75@gmail.com

 B,A

<https://www.linkedin.com/in/bacchinimarcello/>

<https://www.linkedin.com/in/bacchinimarcello/>

<https://www.instagram.com/intrepido/>

PROFILO PROFESSIONALE

Professionista con formazione in ambito marketing e comunicazione, dimostra notevoli capacità di pensiero strategico e propensione al raggiungimento degli obiettivi attraverso il coordinamento e lo sviluppo di strategie e il coinvolgimento attivo delle diverse aree aziendali. Sa comunicare con efficacia gli obiettivi e le modalità per raggiungerli.

CAPACITÀ E COMPETENZE

- Competenze di controllo di gestione
- Pianificazione strategica
- Strategie di ottimizzazione del flusso di lavoro
- Doti relazionali
- Doti organizzative
- Problem solving
- Responsabilità decisionale

- Leadership
- Public speaking
- Propensione all'innovazione
- Budgeting e forecasting

LINGUE

Italiano: Madrelingua

Inglese: B1

Intermedio

sicurezza della rete siano costantemente aggiornati e che tutti i dipendenti seguano le policy definite – e dirigere il lavoro di sviluppatori software, analisti di sistemi informatici, analisti della sicurezza delle informazioni e altri professionisti del mondo IT.

- La stesura di linee guida, **protocolli** e procedure funzionali.
- L'identificazione e la gestione di **nuove esigenze** aziendali che coinvolgono o che potrebbero coinvolgere l'IT.
- La **collaborazione costante con il resto del management**.

Sales account manager Rockin'1000 – Cesena, Forlì
03/2017 – 06/2017

Ricerca di partner e sponsor per il progetto Rockin'1000 Val Veny
Acquisizione, gestione contrattuale e gestione del partner on site. Assistenza alla realizzazione dei progetti proposti al partner



ISTRUZIONE E FORMAZIONE

in progress: Comunicazione
Università di Bologna – Bologna

Master: Cultura Generale
Il Sole 24 Ore – Milano, 10/2022

- Master in **Management Culturale per lo sviluppo territoriale**

Master: Comunicazione
Università di Urbino Carlo Bo – Urbino, 05/2021

Master Pratictioner: Psicologia
Ekis Comany – Reggio Emilia, 09/2020

Corso di specializzazione: Scrittura
Scuola Holden – Torino, 05/2020

Diploma: Cultura Generale
Liceo Scientifico Ricci Curbastro – Lugo, 06/1994



HOBBY E INTERESSI

- Fotografia
- Arte
- Lettura
- Musica
- Sport (Endurance)
- Sport (Workout)

Autorizzo il trattamento dei dati personali contenuti nel mio CV ex art. 13 del decreto legislativo 196/2003 e art. 13 del regolamento UE 2016/679 sulla protezione dei singoli cittadini in merito al trattamento dei dati personali

Marcello Bacchini

27/10/2022 Lugo